

# [ Bijleren, ideeën opdoen, en daar een eigen invulling aan geven ]

## Da's samen wonderen

Beste partner,

U mag terug terrasjes doen, scheuren in de achtbaan van uw favoriete pretpark en - als de burgemeester het niet verbiedt - genieten van uw favoriete festival.

Maar bovenal, we mogen mekaar terug zien. Terug samenkomen met vrienden en familie. En ook het persoonlijk contact met klanten keert terug. Welke voordelen de persoonlijke band tussen u en uw klant inhoudt voor u als accountant leest u in de column van Danny.

Verder laten we Carla Van Corenland aan het woord over het reilen en zeilen in haar kantoor FiscAdvies. En uiteraard houden we u op de hoogte van het laatste nieuws.

Veel leesplezier!

## Wat accountants van de banksector kunnen leren. Of is het net andersom?



Nieuwe digitale banken of Neobanken zoals het Duitse N26 en het Britse Revolut slagen er niet in om door te breken in België. De coronacrisis heeft het digitale en mobiele bankieren wel een enorme boost gegeven. U zou verwachten dat deze online banken van deze situatie hadden kunnen profiteren, maar niets is minder waar.

De traditionele banken investeerden de voorbije jaren fors in een digitale dienstverlening. Er is nauwelijks nog een verschil in het gebruiksgemak tussen al die verschillende digitale toepassingen. Ook het beperkte aanbod van bankproducten is een zware handicap voor deze fintech-spielers.

Wat zeker ook in crisistijden in het voordeel van de klassieke banken speelde, is dat de Belg de 'bank van hier' vertrouwt. Ze hebben een lange traditie, beschikken toch nog altijd over een ruim kantorennet en u kunt communiceren in uw moedertaal.

Ondanks de sterke digitalisering moeten de klassieke banken zich blijven heruitvinden om aan de toenemende klanteneisen te voldoen.

Momenteel woedt er een hevige strijd om het beste klantenplatform, dikwijls met een ruim aanbod van niet-bancaire producten. De laatste tijd vliegen de cashbacks - van banken die kortingsacties met commerciële partners afspreken - u rond de oren. Maar even goed zal u bankdiensten terugvinden op niet-bancaire platformen. Denk maar aan Rabobank die ondernemers, die via bol.com verkopen, de mogelijkheid geeft om snel een lening af te sluiten.

De concurrentiestrijd tussen de Belgische banken is hevig. Maar bekijkt u alles op wereldschaal, dan zouden ze op vlak van digitalisatie beter samenwerken met elkaar. Nu doen ze elk op hun beurt heel zware digitale investeringen, wat de maandelijksse abonnementskost voor de klant doet verhogen.

Maar die handige bankenapps, ik zou ze niet meer kunnen missen. Dus ja, hiervoor wil ik zeker extra betalen. **Wat ik wel mis vandaag, is de aandacht van mijn bankkantoor.** U kunt er nog wel terecht op afspraak, al dan niet online. Meestal al met u dan ook nog rekening houdende (soms lange) wachttijden. **Tegen extra betaling kunt u als ondernemer bij een gekende grootbank beroep doen op een vakexpert. Hij denkt proactief** (waar hebben we dat nog gehoord?) met de ondernemer mee, gaat op zoek naar oplossingen, tot zelfs over de grenzen van het bancaire heen. Ja, zo komt hij ook in het vaarwater van de accountant. En zo maak ik dan m'n sprongetje naar de accountancysector.

In heel veel accountantskantoren is de digitale versnelling ondertussen ook ingezet. Gelukkig moet een accountantskantoor niet zelf de boekhoudsoftware uitvinden. Verschillende softwarehuizen hebben voor de accountant al een mooi aanbod aan digitale toepassingen ontwikkeld. Het komt er dan op aan om de juiste tools samen te brengen. Die tools die uw kantoor efficiënter laten werken en die waarde leveren voor de klant. **Als de klant die meerwaarde ervaart, zal hij ook bereid zijn meer te betalen.** Die waarde komt op zich niet zozeer van de technologie, wel van de verzoeking waarmee klanten aan de slag kunnen.

Vroeg of laat komen er ook toepassingen op de markt die een boekhouding van A tot Z gaan kunnen voeren. Zo is er nu al de My-accountant-functie in de Aion Bank-app, in samenwerking met BDO. Een bedreiging? Voor de commodity-diensten wel natuurlijk, maar de waardepropositie van de accountant ligt elders. De vraag is ook of accountantskantoren geïnteresseerd zijn in het type doe-het-zelf-klanten? De complexiteit van onze wetgeving zorgt er bovendien voor dat grote techspelers ons landje links laten liggen. Toch moet de accountancysector aandachtig blijven voor nieuwe ontwikkelingen.

Naast de brede ondernemerskennis blijft **de vertrouwensband met de ondernemer de belangrijkste troef voor de accountant.** Het persoonlijk contact, dat we in coronatijden zo hard gemist hebben, is meer dan ooit helemaal terug. Dit gekoppeld aan een dosis empathie maakt dat het telefoonnummer van de accountant niet gauw uit het (digitale) adressenboekje van de ondernemer zal verdwijnen.

## Carla Van Corenland (Bestuurder- Fiscadvies): "Ik vind het boeiend om mensen te laten groeien."



Carla van Corenland richtte samen met een partner in 2008 FiscAdvies op. **Sinds 2014 vaart ze met FiscAdvies haar eigen koers. En die is digitaal.** Welke uitdagingen hield dit in voor een relatief klein kantoor met 16 medewerkers? En hoe zij erin slaagde om elke medewerker én klant te laten meegroeien in die digitale transitie?

Carla vertelt het [in dit interview.](#)

## Coronamaatregelen: de laatste nieuwtjes

### Vermijd vervelende situaties door niet betaalde bijdragen.

De coronacrisis bracht veel ondernemers in een lastig parket. Allerlei overheidsmaatregelen hielpen ondernemers tijdens deze moeilijke periode. Denk aan het uitstel van betaling voor de sociale bijdragen van 2020.

We merken nu echter dat **sommige ondernemers nalaten om hun sociale bijdragen van 2020 tijdig te betalen.** Ergens begrijpelijk omdat het stof van de pandemie nog niet is opgetrokken. Maar **sociale bijdragen betalen is een verplichting** en wanneer die niet wordt nagekomen zijn er vervelende gevolgen. Op korte termijn worden bijvoorbeeld ziektekosten niet langer terugbetaald. Op lange termijn zorgen onbetaalde bijdragen voor minder pensioenopbouw, en het onaangename bezoek van de deurwaarder.

Dit soort vervelende verrassingen kunnen vermeden worden. De bijdragen **betalen** is uiteraard de optie die het meeste zekerheid biedt. Maar hij of zij kan ook kiezen voor een vermindering van bijdragen of een afbetalingsplan. Dat kan uw klant overigens zelf in orde brengen via ons klantenplatform [My Xerius.](#)

Ook een **vrijstelling** kan nog altijd aangevraagd worden [via het RSVZ.](#)

U kunt voor uw klanten [in Xerius Desk](#) kijken of er nog schulden zijn. Of contacteer uw Xerius accountmanager. U vindt mijn gegevens onderaan deze nieuwsbrief. Ik bezorg u een overzicht van uw klanten met openstaande schulden voor 2020.

### Crisis-uitkeringen verlengd tot 30 september 2021.

Klanten die getroffen worden door de coronacrisis kunnen in veel gevallen rekenen op een uitkering overbruggingsrecht. Deze uitkeringen werden ondertussen verlengd tot en met september 2021.

Meer bepaald gaat het om volgende uitkeringen:

- **Overbruggingsrecht eerste pijler:** wanneer uw klant door de coronamaatregelen van de overheid verplicht zijn of haar activiteiten onderbreekt of afhankelijk is van een verplicht gesloten sector, dan is er recht op een dubbele uitkering overbruggingsrecht.
- **Overbruggingsrecht tweede pijler:** de steunmaatregel voor uw klanten die wel actief zijn, maar een omzetzijnde van minstens 40% kennen ten opzichte van dezelfde periode in 2019.
- **Overbruggingsrecht derde pijler:** deze maatregel geldt voor zelfstandigen die in quarantaine moeten, voor hun kinderen moeten zorgen of om een andere COVID-19-gerelateerde reden hun activiteiten minstens 7 dagen onderbreken. De versoepeling rond de voorwaarden voor deze uitkering als ze wordt aangevraagd voor een corona-gerelateerde oorzaak, geldt trouwens ook tot 30 september 2021.

Hou er rekening mee dat u voor iedere maand of periode van onderbreking een nieuwe aanvraag moet indienen. Dat doet u eenvoudig [online via deze webpagina.](#)

### Tip voor de belastingaangifte: Check in de Bedrijfsleidersservice van SD Worx wie wanneer overbruggingsrecht kreeg.

Het aangifteseizoen voor de personenbelasting is bezig. Een handige tip: voor bedrijfsleiders verplicht zijn of hun activiteiten onderbreekt of afhankelijk is van een verplicht gesloten sector, dan is er recht op een dubbele uitkering overbruggingsrecht. [Zie screenshot](#) – u krijgt de uitkering en het bedrag te zien wanneer u over de maand scrollt. Zo profiteert u mee van de nauwe samenwerking tussen SD Worx en Xerius.

## Kort nieuws

### Zo zorgt u bij de volgende afrekening sociale bijdragen voor een nog vlottere administratie.

**Meer dan 1.500 klanten** doen inmiddels al beroep op e-facturatie. Daardoor worden hun **afrekeningen in UBL-formaat** verzonden. Handig. Want deze UBL kunt u **rechtstreeks inlezen in uw boekhoudpakket**, zonder manuele tussenkomst. Dat levert veel tijdswinst op. En zoals u weet: time is money.

Wil u bij de volgende afrekening sociale bijdragen ook profiteren van een **vlottere administratie? Activeer e-facturatie dan voor 25 juli** voor zoveel mogelijk klanten.

Laat uw klanten daarom het programma gebruiken dat uw voorkeur geniet. Zo vermijdt u dat u verschillende programma's moet aankopen.

**Hoe u uw klant activeert** voor e-facturatie, tonen we u [dit filmpje.](#)

### Wordt hybride werken – deels thuis, deels op kantoor – de toekomst?

Vanaf juli zal telewerk niet langer verplicht maar sterk aanbevolen zijn. Noem dit gerust een mijlpaal na een, voor velen, lange periode van gedwongen thuiswerken. Maar wordt werken op kantoor dan weer de norm? Het zou beter zijn als de slinger ergens in het midden belandt, deels op kantoor en deels van thuis.

[Lees hier enkele tips](#) om van dat hybride werken een succes te maken.

### Fiscaal gunstig verlonen?

#### Kies voor aandelenopties met garantie voor bedrijfsleiders.

Veel zelfstandige bedrijfsleiders keren zich uit hun vennootschap een bescheiden salaris uit. Zo ontsnappen ze aan de hoge tarieven van de personenbelasting. Die beziddiging staat vaak niet in verhouding tot hun werkelijke prestaties. Door aandelenopties met garantie op te nemen in het salarispakket, kan de vennootschap die prestaties correcter én fiscaal voordeliger verlonen.

Maar hoe interessant is deze alternatieve verloningsvorm nu echt? [Ontdek het in dit filmpje.](#)

### De fiscale gevolgen van samenwerking of overname in de accountancywereld.

We merken een duidelijke consolidatiegolf: op diverse manieren ontstaan samenwerkingen tussen boekhoudkantoren. Om hierop in te spelen, organiseerden Xerius en SD Worx onlangs een webinar.

Bart Goossens van GSJ advocaten lichtte de aandachtspunten toe wanneer u denkt aan een overname of samenwerking

Thema's die aan bod kwamen: Het verschil tussen asset deal, share deal en allerlei samenwerkingsvormen. Wanneer is een niet-concurrentieverbinten van toepassing? De prijszetting van een overname.

[Hier kunt u de presentatie bekijken.](#)

Tip: op dinsdag 7 september organiseren we het vervolg op deze sessie over de arbeidsrechtelijke aspecten van een overname. Inschrijven kan [via deze link](#). Het wachtwoord is Webinar 2.

## Agenda

### Vrijdag 2 juli 2021 – 9u-10u30: Infosessie rond vergroening mobiliteit

Dat het de federale regering menens is het bedrijfswagenpark te vergroenen, wisten we al. Ondertussen werd duidelijk welke ingrepen minister van Financiën Van Peteghem hiervoor op tafel legt.

**Vanaf 2026** zijn **enkel elektrische wagens** nog **fiscaal aftrekbaar**. Voor wagens met CO<sub>2</sub>-uitstoot, aangeschaft in de periode van 1 juli 2023 tot en met 31 december 2025, komt er een overgangsregeling met uitdoofscenario.

Een geplande **uitbreiding van de bestedingsmogelijkheden in de 2e pijler** moet ook het gebruik van het **mobilietsbudget** een duw in de rug geven. Door het vele telewerk wordt de bedrijfswagen sowieso minder aantrekkelijk als alternatief verloningsmiddel. Werkgevers gaan dus op zoek naar een andere invulling. Via het mobiliteitsbudget kunnen werknemers al langer hun eigen mobiliteitspakket samenstellen aan de hand van 3 pijlers: een milieuvriendelijke bedrijfswagen, meer duurzame mobiliteitsmodi en uitbetaling in cash tegen een fiscaal gunstig tarief.

[Lees hier meer over de nieuwigheiden.](#)

Alles weten over milieuvriendelijke bedrijfswagens en het nieuwe mobiliteitsbudget? [Schrijf u in voor onze livestream](#) rond vergroening mobiliteit op vrijdag 2 juli om 9.00 uur.

### Dinsdag 7 september 2021 – 13-15u: Gratis webinar arbeidsrechtelijke aspecten van overnames

Eerder organiseerden we met Bart Goossens de webinar rond juridische implicaties van consolidaties in accountancy. **Tijdens deze vervolgsessie bespreken we de arbeidsrechtelijke aspecten van een overname.**

Zowel impact bij de share deal als deze bij de asset deal (CAO 32 bis) bespreken we telkens vanuit verschillende invalshoeken:

- Deze van de mogelijke overlater: hoe maakt u de bruid en de bruidsschat in verband met het personeel zo mooi mogelijk.
- Deze van overnemer: hoe vermijdt u problemen na de overname.

Waar mogelijk **toetsen we af met voorbeelden** in de context van consolidaties tussen accountancykantoren

Tot slot geven we **tips en tricks** over hoe de arbeidsrechtelijke focus van de werknemer van het verleden naar de toekomst verschuift.

Deelnemen? [Klik op deze link](#) en gebruik als wachtwoord: Webinar 2.

Als afsluiter van deze nieuwsbrief wens ik u een schitterende zomer. Geniet van de herwonnen vrijheid.

Hebt u vragen over de onderwerpen in deze nieuwsbrief? Of hebt u suggesties of opmerkingen. Uw accountmanagers horen ze graag.

Met vriendelijke groeten,

Uw SD Worx accountmanager

Uw Xerius accountmanager